

## Building a new communication World

Fax: +237.3347.0358

Mail: [africacom@yahoo.com](mailto:africacom@yahoo.com)

***Crée en 1998, par Monsieur NSOGA JOHN JOHN, son PDG, AFRICACOM est une société anonyme de 100 Millions de F.CFA de capital et enregistrée au registre de commerce de Douala sous le N° DLA/265/1998.***

***Les principaux métiers et services d’AFRICACOM sont les suivants :***

***1/ - SOLUTIONS INFORMATIQUES***

* ***Distribution et location à grande échelle de matériels et logiciels informatiques:   
    
   Leader local dans la distribution et la location de matériels et logiciels informatiques auprès des entreprises, des administrations publiques  et surtout des particuliers , à travers le  programme connu sous le label Internet  Global One (IGO) et constitué d’un pack de un ordinateur + une imprimante + un accès à Internet + dix heures de formation, le tout payable en 24 petites mensualités de 25 € avec l'aval et la garantie de l'employeur.***

***Volume d'activité mensuel : plus de 2.000 packs distribués par mois.***

* ***Gestion et solutions Informatiques:   
    
  Conception, développement et distribution de solutions informatiques pour  entreprises et administrations.  En effet, notre intervention se fait ici à deux niveaux :***
* ***1/- A travers notre unité de développement, nous concevons et adaptons pour nos clients des logiciels et systèmes d'information spécifiques pour la gestion financière et comptable, mais aussi Ressource Humaine et commerciale.***
* ***2/- Nous assurons, sur la base de contrats de distribution bien élaborés en tant que partenaire local, la représentation, la diffusion, l’intégration et la maintenance de 1er niveau dans notre réseau de logiciels et solutions informatiques (ERP) développés par nos partenaires.***

***Telle est notamment le cas des solutions et applications informatiques des groupes CEGID, ORCHESTRA, EBP et INVOLYS.***

* ***Délégation de Services Informatiques:   
    
  Partant du fait qu'un bon nombre de PME et institutions (administrations publiques, hôpitaux, cliniques, cabinets médicaux, pharmacies, cabinets d'avocats, cabinets comptables, Mairies etc...), sont généralement à court de moyens suffisants pour s'offrir un personnel informatique bien formé et dont l'expertise est non seulement avérée, mais aussi et surtout reconnue et appréciée par tous, AFRICACOM a conçu pour cette catégorie de clients une prestation qui consiste à mettre à leur disposition ou à affecter pour un nombre de jour bien défini dans le mois, avec des missions et objectifs précis, un Directeur des Systèmes d'Information (DSI)ou un personnel qualifié qui se fond dans l'entreprise, comme des collaborateurs à part entière, avec mission de :   
    
  - S’impliquer au quotidien dans la conduite de l’activité informatique, conformément au contrat qui nous lie.***

***- De cette manière, sous la conduite d’un chef de mission, nos équipes prennent en charge la responsabilité de la conduite des objectifs informatiques de l’entreprise cliente.***

***- Véritables coachs, nos équipes animent, forment, motivent l’équipe informatique de l’entreprise cliente et la guide dans la conduite de ses tâches au quotidien et sur le long terme.   
  
- Nos équipes organisent et mettent en place les outils et méthodes pouvant permettre une meilleure visibilité managerial de l’entreprise, afin de l’amener à atteindre des processus de gestion bien définis et surtout pérennes.   
  
- Les équipes AFRICACOM mettent en place les tableaux de bord de suivi de l’activité informatique de l’entreprise cliente et forment le personnel de celle-ci afin de lui permettre d’être en mesure d’en assurer l’exploitation à la fin de notre mission.   
  
L’intervention sur la base d’un contrat bien défini du DSI ou de l’équipe  placé par AFRICACOM  débute par un débriefing  précis des responsables de l’entreprises cliente, avec pour finalité d’avoir une vision réelle des objectifs à atteindre.***

***L’implication du DSI ou de l’équipe AFRICACOM en mission dans l'entreprise cliente se traduit par :  
  
- Une présence continue au sein de l’entreprise cliente, variant d’une semaine à plusieurs semaines par mois, voir plusieurs mois dans l’année.   
  
- La production d’un procès verbal de mission et La fourniture de documents types, trames de réflexion propres à la problématique informatique spécifique de l'entreprise cliente. L’objectif principal ici étant d’amener les employés de l’entreprise cliente à discerner les éléments qui sont nécessaires à l’accomplissement de leur travail au quotidien.   
  
- Le cas échéant, le DSI d’AFRICACOM sélectionne ou recrute, à la demande de l’entreprise cliente, les prestataires informatiques ou les techniciens externes dont l’entreprise cliente a besoin.***

***-Parallèlement à l’atteinte des objectifs fixés par l’entreprise cliente  et conformément au contrat de prestation informatique qui nous lie, la mission du DSI d'AFRICACOM a pour but de :  
  
- Rendre l’entreprise cliente autonome grâce à la formation et à la prise en main des outils informatiques par l’équipe opérationnelle, et le cas échéant, assurer la transition, en attendant une meilleure prise en mains du personnel formées.***

* ***Forfait Informatique:***

***Donner l’opportunité aux entreprises de se libérez de la complexité liée à l’acquisition de matériels informatiques.   
   
Le Forfait Informatique est un service innovant qui permet aux entreprises de disposer d’une informatique performante, up to date, sans avoir à en gérer les contraintes liées à cette action. Ni financières, encore moins matériels ou techniques. Les équipements et solutions informatiques dont l’entreprise a besoin vous sont livré sur site ou alors vos données et vos applications informatiques sont hébergées sur les serveurs d'AFRICACOM. Vous pouvez y accéder en tous lieux et en toute sécurité, depuis n’importe quel poste de travail disposant d’un accès internet. D’où notre slogan:   
  
AVEC UN CRÉDIT/MOIS MACHINE, OFFREZ-VOUS L'USAGE ET NON L'USURE  
  
Avec le Forfait Informatique, la PME  cliente bénéficie enfin d’une informatique fiable, crédible et sécurisé, et qui répond aux nouveaux besoins du personnel. La PME ne se  soucie  plus des aspects techniques ou financiers. C’est un confort indéniable et sans surprise côté budget.   
  
AFRICACOM, c'est aussi un banc de maintenance Hight-Tech et up to date, accompagné de solutions et applications Internet, de stockages, de sécurité et de réseaux à la pointe de l'innovation et des technologies.***

***2/ TÉLÉPHONIE MOBILE ET ACCÈS A INTERNET***

***En tant que Mobile Virtual Network Operator (MVNO), AFRICACOM est propriétaire d’un réseau constitué de plus de 7.000 Call-Box et 6.833 PUBLIPHONES GSM à pièces.***

* ***En effet, Sur la base de contrats dynamiques et mutuellement bénéfique avec les principaux opérateurs Télécoms installés au Cameroun et dans plusieurs pays de l’Afrique centrale, nous assurons l'installation, la gestion et la maintenance d'un réseau de 6.833 Publiphones GSM à pièces dans toutes les grandes villes du Cameroun. D'ici cinq ans, ce réseau sera porté à 15.000 Publi-phones GSM à pièces sur l'ensemble du territoire Camerounais. Et à plus de 100.000 sur un certain nombre de pays africains d'ores et déjà identifié.   
    
  Au travers de 440 bornes d’E-recharge (recharge automatique et électronique de crédit Télécoms) installé sur tout le territoire national camerounais, AFRICACOM assure la prestation de revendeur de crédit de télécommunication sur l'ensemble du territoire national à travers un réseau de plus de 7.000 revendeurs (Call-Box) libres et autonomes financièrement.***
* ***Fournisseur d'accès à Internet dans toutes les grandes villes du Cameroun. Nous avons à notre actif, plus de 10.000 clients connectés à ce jour.   
    
    
  3/-SOLUTIONSMONÉTIQUES  
    
  - Grâce à un partenariat intelligent et dynamique avec nos partenaires stratégiques, nous assurons localement l'installation et la maintenance de réseaux de  Distributeurs Automatiques de Billets (DAB) auprès des banques et des institutions de micro finance et des Terminaux de Paiement Électroniques (TPE) auprès des commerçants et autres points de vente (Restaurants, Pharmacies, Hôtels, etc...). Dans ce cadre, nous donnons l’opportunité aux banques et aux institutions financières, de payer l’acquisition des Distributeurs Automatiques de Billets (DAB) en 60 petites mensualités.***

***Voilà en quelques mots, les principaux pôles d'activité d'AFRICACOM.***

AFRICACOM

NETWORK SA

**Building a new communication world**